

会社名 ケイエス冷凍食品株式会社

所属 大阪支店、営業一課、課長代理

お名前 I. A さん

出身 大阪樟蔭女子大学(平成14年国文学科卒業)

会社の概要



「食する前の期待感（ワクワク感）と食した後の満足感（笑顔）をお届けすることでお客様のところを豊かにしていきたい」

「食の安全」を確かなものにする品質管理体制



トレーサビリティシステム

ISO22000の取得

ポジティブリスト制度

本社：大阪府泉佐野市住吉町 29-2

設立：昭和47年12月4日

資本金：8億5,640万円

従業員数：168名（平成26年12月末現在）

事業拠点：本社、東京本社、東京営業部、大阪支店、名古屋支店、九州支店、仙台営業所、広島営業所、泉佐野工場

事業内容：家庭用、業務用の冷凍食品の製造

グループ企業：テーブルマーク株式会社

仕事の内容

◇どんな仕事

冷凍食品メーカーの営業で、担当の得意先様に商品（冷凍食品）を提案、販売する仕事をしております。私の所属する課は、主に、問屋様へ商品提案と販売、スーパーのバイヤー様へ商品提案をさせて頂くお仕事です。

◇仕事の流れ（代表的な一日の動き）

支店で朝礼を行い、その後担当の得意様をまわります。商談内容はそれぞれで、商品の提案、導入後の商品の売れ行き確認、他社メーカーの情報収集、市況の確認、雑談（笑）（コミュニケーションをはかる！）等をしています。



仕事のやりがい（嬉しかったこと、つらかったこと）

日々の商談の中で、たくさんの人と出会い、多くの事を学びます。その経験を生かしながら、コミュニケーション力、商談力、提案力、人間力を高めることで、スキルアップすることができ、自分しかできない事がどんどん増えていくのが、大きなやりがいです。



仕事上の成功談や失敗談

一進一退の非常に厳しい商談をしている時、最後の最後、絶対に噛んではいけない場面で、「〇〇でちゅ。」と噛んでしまい、先方から笑顔で残念やったね。と言われたこと。あー今までの苦労が…となりました。

（記事担当者追記。その後、そのお客様との関係がどうなったのか気になりお話しをお聞きしました。もともと成立する可能性が極めて低い案件で、得意先様とI. Aさんとの付き合いも長く、何とかチャンスをもたらした形で、得意先様は完璧に商談をこなした場合、チャンスを与えた以上検討しないとなぁと思われていて、I. Aさんが噛んだ瞬間笑いに代わり、I. Aさんの恨みをかうことなく、円満に断れて良かった～といった雰囲気だったそうです。I. Aさんと得意先様の良い関係がうかがえるお話しでした。）

この勤め先を選んだ理由

社風です！！実は私は国語の教員志望で、大学卒業後すぐ“先生”と呼ばれるのが恐れ多いと思い、まずは“頭を下げる”ことを覚えてから教師になろうと決意し、会社を探していました。その時、人情あふれるケイエス冷凍食品株式会社と出会いました。



この仕事に必要なもの（スキル、能力など）

学ぼうとする気持ちと素直な心です。上司、先輩からのアドバイスや指示はしっかりと聞く、しかし決して“イエスマン”になるのではなく、自分の意見をしっかりと持って発言する力も必要だと思います。

今後の目標

現在私は、営業で唯一の女性管理職なのですが、まだ課長代理です。この“代理”を一刻も早く取ってもらえるよう日々努力し、後に続いてくれるであろう後輩の道筋を作りたいと思っています。

就職活動へのアドバイス

今になって思うことは、会社側は綺麗にまとまった受け答えを必要としているのではなく、“人”を知りたいのです。なので、自分の信念をしっかりと持ち、それを伝え、自信を持ってアピールして下さい。自信に満ちた姿勢と笑顔は最強の武器となります。皆様が素晴らしい会社と巡り会えることを心よりお祈り申し上げます。

